



### Nueva edición de los VII Premios BBVA a los Mejores Productores Sostenibles

Sostenibilidad

Ya se ha abierto el plazo de inscripción a la **VII edición de los Premios BBVA a los Mejores Productores Sostenibles**, una iniciativa que impulsamos junto a *El Celler de Can Roca* para dar visibilidad a quienes están transformando el sector agro con prácticas más responsables.



La convocatoria está dirigida a **productores y transformadores de agricultura, ganadería y pesca, así como a quienes elaboran productos derivados**. Se reconoce su contribución a la sostenibilidad económica, social y medioambiental.

Como **novedad** este año, incorporamos una **categoría específica para premiar la mejor iniciativa de producción sostenible en el medio rural**, con un premio extraordinario de 5.000 euros.

Es una buena oportunidad para identificar y animar a posibles candidatos. El **plazo de inscripción estará abierto hasta el 3 de junio**, y se hace a través de la [web](#), donde se pueden consultar las [bases de participación](#).



### Seguro Agrario

Autónomos y PyMES

Cuando atiendas a un **cliente agricultor o ganadero, habla siempre del Seguro Agrario**. Es un seguro que suelen **contratar cada año** y, salvo en ganadería, no se renueva automáticamente. **Es único para todas las entidades**: no hay diferencias entre aseguradoras porque solo existe un "Agroseguro".

Puedes iniciar la conversación focalizando que **en BBVA ofrecemos no solo el seguro, sino acompañamiento en todas sus necesidades**.



- Pide la póliza del año anterior para agilizar el proceso. Ten en cuenta que para la simulación, el cliente te tiene que detallar cuál es la situación actual de su explotación.
- Solicita la firma de la LOPD en cada seguro, disponible en web rda.
- Ofrece una cotización en BBVA, con subvenciones y bonificaciones ya incluidas.

Apóyate en tu oficina tutora para simulaciones, que podrá tratarlo el Especialista Agro de la DT.

Incluir este seguro en la conversación ayuda a **crear relaciones duraderas** y estar presentes en todas sus necesidades: pagos, cobros, financiación, inversiones y seguros.

**Recuerda:** Para primas altas, existe el "**Agropréstamo Seguro Agrario**" para financiarlas. Condiciones inmejorables: Plazo 11 meses, amortización única al vto, interés 0%, sólo 2% de apertura



### Oportunidad de captación: cierre oficinas otras entidades

 Información  
 de Apoyo

En la competencia siguen ajustando su mapa de red y cerrando oficinas.

**Banca**  
 El Santander cierra 200 sucursales en España en los últimos 12 meses, el 11% de su red  
 La entidad opera tras el recorte con 1.630 oficinas y dispone de unos 1.200 agentes financieros en el país



**¡Es una oportunidad de captar que debemos aprovechar!**

En este caso concreto de Banco Santander, para ayudarte a detectar posibles clientes compartidos a los que le cierren la oficina de Banco Santander lo tienes **informado en la Ficha de Gestión > Información destacada > Prioridades de Negocio**

**Información destacada**

Prioridades de Negocio

- Cliente compartido Santander: potencial captación vía traspaso por vencimiento externo de FI
- Compartido con Santander en áreas de cierre de oficina

Cuando en tu gestión habitual con clientes detectes un cliente en esta situación, **no dejes de ofrecerle todas las ofertas que tenemos para captar lo que tenga en Santander.** *Por ejemplo, Promo 1200 para pensionistas o autónomos, Bonificación por traspaso de Fondos, Bonificación por Traspaso de PPIs...*